

АННОТАЦИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Наименование дисциплины (модуля)

Маркетинговые исследования

Наименование ОПОП ВО

38.03.06 Торговое дело. Международная логистика и управление поставками

Цели и задачи дисциплины (модуля)

Целью дисциплины «Маркетинговые исследования» является формирование системы теоретических знаний, практических навыков и умений у студентов, позволяющих осуществлять сбор, отображение и анализ данных по разным аспектам торговой и маркетинговой деятельности

В ходе достижения цели решаются следующие основные задачи:

- изучение теоретических основ маркетинговых исследований;
- рассмотрение проблем информационного обеспечения маркетинговых исследований;
- освоение процесса планирования маркетинговых исследований;
- изучение процедуры сбора данных, выявление ошибок сбора и обработки данных и определение путей их локализации;
- освоение процедур предварительного и углубленного анализа данных;
- изучение правил подготовки отчета о результатах исследования.

Результаты освоения дисциплины (модуля)

Планируемыми результатами обучения по дисциплине являются знания, умения, навыки, соотнесенные с компетенциями, которые формирует дисциплина, и обеспечивающие достижение планируемых результатов по образовательной программе в целом. Перечень компетенций, формируемых в результате изучения дисциплины, приведен в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)

Название ОПОП ВО, сокращенное	Код и формулировка компетенции	Код и формулировка индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине		
			Код результата	Формулировка результата	
38.03.06 «Торговое дело» (Б-ТД)	ОПК-2 : Способен осуществлять сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения оперативных и тактических задач в сфере профессиональной деятельности	ОПК-2.2к : Применяет инновационные методы, технологии и инструменты для сбора, обработки и анализа первичных и вторичных данных о внутренней и внешней среде предприятия	РД1	Знание	сущность и виды информации, методы и средства получения, хранения, переработки информации
			РД2	Умение	применять методы сбора, хранения, обработки и анализа информации для организации и управления профессиональной деятельностью
			РД3	Навык	владения методами и средствами получения, хранения, переработки информации

ОПК-5 : Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач	ОПК-5.2к : Использует автоматизированные информационные системы и программные средства в профессиональной деятельности	РД4	Знание	типовологии и сфер применения автоматизированных информационных систем в маркетинге
		РД5	Умение	использовать статистические пакеты в обработке результатов кабинетного или полевого количественного исследования
		РД6	Навык	оформления результатов статистического анализа количественных показателей
ПКВ-1 : Способен участвовать в управлении логистической системой предприятия	ПКВ-1.1к : Участвует в формировании логистической системы предприятия, предлагает способы её оптимизации	РД7	Знание	сущность маркетинговой информации, соотношение спроса и предложения, теорию потребностей, направления научных исследований, виды исследовательских проектов и методы сбора данных, планирование и реализация маркетинговых исследований
		РД8	Умение	проводить оценку и прогнозирование спроса на основе маркетинговой информации, разрабатывать план маркетингового исследования, проводить полевые работы
		РД9	Навык	владения методами и средствами выявления и формирования спроса потребителей, навыками сбора, обработки и анализа маркетинговой информации, навыками проведения маркетинговых исследований, навыками предварительного и углубленного анализа данных, навыками разработки отчета о результатах маркетинговых исследований
		РД1	Знание	сущность и виды информации, методы и средства получения, хранения, переработки информации
		РД2	Умение	применять методы сбора, хранения, обработки и анализа информации для организации и управления профессиональной деятельностью
		РД3	Навык	владения методами и средствами получения, хранения, переработки информации

			ПКВ-1.2к : Участвует в разработке предложений по внедрению логистических концепций и технологий, логистических информационных систем в деятельность предприятия	РД4	Знание	типовологии и сфер применения автоматизированных информационных систем в маркетинге
				РД5	Умение	использовать статистические пакеты в обработке результатов кабинетного или полевого количественного исследования
				РД6	Навык	оформления результатов статистического анализа количественных показателей
			ПКВ-1.3к : Рассчитывает ключевые показатели эффективности (КПИ) в различных сферах логистической деятельности	РД7	Знание	сущность маркетинговой информации, соотношение спроса и предложения, теорию потребностей, направления научных исследований, виды исследовательских проектов и методы сбора данных, планирование и реализация маркетинговых исследований
				РД8	Умение	проводить оценку и прогнозирование спроса на основе маркетинговой информации, разрабатывать план маркетингового исследования, проводить полевые работы
				РД9	Навык	владения методами и средствами выявления и формирования спроса потребителей, навыками сбора, обработки и анализа маркетинговой информации, навыками проведения маркетинговых исследований, навыками предварительного и углубленного анализа данных, навыками разработки отчета о результатах маркетинговых исследований

Основные тематические разделы дисциплины (модуля)

- 1) Сущность маркетинговых исследований
- 2) Процесс маркетинговых исследований
- 3) Виды исследовательских проектов и методы сбора данных
- 4) Разработка плана маркетингового исследования
- 5) Проведение полевых работ и возникающие ошибки
- 6) Предварительный анализ данных
- 7) Углубленный анализ данных
- 8) Отчет по результатам маркетингового исследования

Трудоемкость дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества

академических часов, выделенных на контактную работу с обучающимися (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу по всем формам обучения, приведен в таблице 2.

Таблица 2 – Трудоёмкость дисциплины

Название ОПОП ВО	Форма обучения	Часть УП	Семестр (ОФО) или курс (ЗФО, ОЗФО)	Трудоемкость (з.е.)	Объем контактной работы (час)						CPC	Форма аттестации			
					Всего	Аудиторная			Внеаудиторная						
						лек.	прак.	лаб.	ПА	КСР					
38.03.06 Торговое дело	ОЗФО	Б1.Б	3	5	13	4	8	0	1	0	167	Э			

Составители(ль)

Кметь Е.Б., кандидат экономических наук, доцент, Кафедра маркетинга и логистики, Elena.Kmet@vvsu.ru